



„Nachdem wir das Ziel endgültig aus den Augen verloren hatten, verdoppelten wir unsere Anstrengungen.“

(Mark Twain)

1/2

## Rolf Ophoff

Diplom-Kaufmann

### Beratungsschwerpunkte:

Strategieentwicklung, Sanierung, Konsolidierung und Restrukturierung

**seit 2013**

selbstständiger Unternehmensberater  
Schröder Consult, Berlin

**seit 2006**

laufende Beratung in den Bereichen Strategie,  
Unternehmensakquisition, Vertriebsmitarbeiter Recruiting  
ITK Unternehmen in München

**seit 2006**

Durchführung von Personalvermittlung für IT und TK  
Auer Best, Inning a. Ammersee

**seit 2006**

Vertriebsleitung Süddeutschland  
ingenieur ´ projekt, Aachen

**seit 2006**

Vertriebsbegleitung Netzwerkunternehmen  
Tremonia Network Solution, Ellor Netzwerke GmbH, Primecom-IT,  
alle München

**2005 bis 2006**

Berater  
Siemens AG, München

- 2001 bis 2005**                      Regionalleiter Süd  
Tenovis GmbH & CoKG, Frankfurt am Main /München
- ab 2004**                              Managing Director Region Süd  
Avaya Tenovis
- 1977 bis 2001**                      Unternehmensberater in mittelständischen Unternehmen  
Trebag Treuhand & Beratung AG, München
- 1994 bis 2000**                      Alleinvorstand  
Trebag Treuhand & Beratung Ges.m.b.H., München
- 1991 bis 1993**                      Aufsichtsrat  
Trebag Treuhand & Beratung Ges.m.b.H., München
- 1981 bis 1993**                      Leiter des Bereichs Unternehmensanalyse  
Trebag Treuhand & Beratung Ges.m.b.H., Salzburg
- 1980 bis 2000**                      Geschäftsführer  
Trebag Treuhand & Beratung Ges.m.b.H., Salzburg
- ab 1980**                                Partner und Aktionär  
Trebag Treuhand & Beratung Ges.m.b.H., München
- 1972 bis 1977**                      Vertrieb Consumer Electronics  
Siemens Electrogeräte GmbH, München
- 1967 bis 1971**                      Studium an der Ludwig-Maximilians-Universität  
München - Abschluss: Diplom-Kaufmann